

社内報

No. 13号

平成20年7月
〈今月の紙面〉

- P1.更なる飛躍に向けての業務提携
P2.職場だより「ヒダ物流㈱静岡支社」・お取引先紹介「日本ケミカル工業株式会社様」・人事消息
P3.永年勤続者・私の家族・モバイル通信情報
P4.美容興発だより
P5.精緻な木製帆船の紹介・ヒダグループのホームページが新しくなります・マッチ棒クイズ
P6.入社感想・トピックス～道路交通法の改正～・前回クイズの解答及び正解者の発表

建築資材、上下水道資材、内外装・基礎工事等、創業140年の信頼と実績 | ヒダ株式会社

創業140年の信頼×お客様を思う情熱=HIDA

1867年(慶応3年)から続く信頼は、大きな財産であり誇りです。わたしたちは「変わる」社会の中で「変わらない」情熱を持って、お客様一人ひとりの問題を解決していく集団でありたいと考えています。

トップページ	セメント・生コン	上下水道資材	下水道資材	外壁工事	基礎工事
モバイル事業	取引先リンク	会社案内	リクルート	社内報	お問い合わせ

www.hida-group.co.jp ヒダグループのホームページ (5ページ参照)

ヒダ株式会社
常務取締役
肥田 渉

当社は、関東圏での受注拡大と環境リサイクル分野への本格参入を目指し、株式会社デイ・シーと業務提携に関する基本合意を締結しました。また、大東コンクリートヒダ興業株式会社は同社に対し第三者割当増資を行うこととなりました。

更なる飛躍に向けての業務提携

提携先の株式会社デイ・シー(神奈川県川原川崎市、東証一部上場)は太平洋セメント(株)のセメント製造工場であった旧第一セメント株式会社のセメント製造事業を中核とした、セメント製造事業、骨材事業、生コンクリート・コンクリート二次製品事業、不動産賃貸事業、環境リサイクル事業、管路事業などを行っている企業であり、セメント製造課程で廃棄物を再利用(ごみを燃料・原料として再利用)できる企業としても注目されている企業であります。また、当社とはいままでも共同で販売事業を展開したり投資事業をしたりと、過去から非常に親密な関係にある企業でもあります。

当社は、今般セメント・骨材の製造販売事業を中心に関東地区で事業基盤を持つ同社と業務提携をすることにより、関東圏での受注拡大を目指すとともに、今後成長が見込まれている環境リサイクル事業への本格参入を加速させ、更なる企業価値の向上を目指していくこととなりました。

関東圏での受注拡大については、静岡県を中心とする東海地区に事業基盤を有し、製造・販売・物流業を展開している当社は、関東圏に事業基盤を持ち、特に資源と製造部門に強みを持つデイ・シーグループと提携することにより、事業規模の拡大を図ることが可能となりました。これにより、関東地区への進出の確かな足掛かりができ、当該地区での販売力の成長が期待できるとも

に、取扱商品の一層の充実が図れるものと確信しております。

環境リサイクル事業については、同事業は世の中が循環型社会へと変化していく中で欠くことのできない事業であり、その必要性はさらに増していくものと考えています。今後は、セメント・骨材などのパーシジョン資源を販売するだけでは社会のニーズは満たせず、企業の成長は鈍化してしまいます。各地の最終処分場や海洋投棄、埋め立て処分場が飽和する中、これからは3R、すなわち廃棄物の発生抑制(Reduce)、再利用(Reuse)、再生利用(Recycle)の循環型社会に貢献できる企業として活躍していかなければいけないと考えています。具体的には、現在取り扱っている静岡県東部の製紙会社から出る製紙スラッジの再生利用事業に加え、一般自治体から出てくる焼却灰や下水汚泥などを「都市の資源」として活用する事業、建築現場から発生する建設廃材の再生利用などを新たなビジネスとして育てていく方針であります。

また、本提携は該当する製品を扱う部署のみならず、グループすべての部門・拠点において、事業を強化できる大きな可能性を秘めた提携であること確信しております。今後は新たなパートナーとなったデイ・シーグループと相互の経営資源(人・技術・設備・資金)を有効に活用しあい、ヒダグループの更なる企業価値の向上と顧客満足度UPを進めていきたいと考えています。

職場だより

ヒダ物流(株) 静岡支社

ヒダ物流静岡支社は古庄と新伝馬の静岡北営業所があります。古庄は実質的な本社機能を有しており、柴田専務以下6名で業務を行っています。

業務は総務・経理部門と、営業事務・給与計算を行う部門の2つに分かれています。

現場にも一部このような業務を行うものもありますが、基本的にはこの陣容で全社の業務を行っています。

平成14年12月までは関東支社・名古屋支社がありました。縮小により静岡県内のみ体制になりました。しかし、平成19年2月に大東コンクリートヒダ興業(株)の乗務員が移籍してきました。大東工場の乗務員は浜松支社、松野工場の乗務員は静岡支社の所属になりました。これにより、静岡支社の構成人員は大幅に増えました。

静岡支社は平成20年5月末現在47名の体制で行っています。

静岡支社の最も大きな取引先は、三菱電機ロジステイクス(株)で、冷蔵庫やエアコンなどの家電を運んでいます。その他では、ビールなどの飲料製品、建材、化学製品など多岐に及んでいます。

グループ内の取引も多く、ヒダ(株)の建材や芙蓉興発(株)のスロット・

パチンコ台の輸送も行っています。スロット・パチンコ台の配送は閉店後の夜間に行われていますので、普段は疎遠な感じもするかもしれませんが、意外にも密接に繋がっています。



■ヒダ物流(株)静岡支社のみなさん

お取引先紹介

日本ケミカル工業株式会社様

今回はヒダ物流(株)静岡支社のユーザーである、日本ケミカル工業株式会社様を紹介致します。

所在地は静岡市清水区吉川813番地です。(小糸製作所の近隣)設立は1962年4月3日であり、今年で46年を迎えた企業です。資本金1億円、従業員81名(男子60名・女子21名)、事業内容は自動車用ケミカル製品・缶容器的製造販売・建物構築物洗浄剤の製造販売をしており、当社は缶容器輸送を

させて頂いております。

当社4トンウイング車で月曜日から金曜日までの毎日を、日本ケミカル様へ荷物を積みに入り、ダンボールの中に空缶製品が数本入っているケースを、400ケースから850ケースを手積みで作業をしております。物としては軽い物ですが数量が多く、一定の方向にケースを揃えておきます。それは降ろし先の工場オートメーション化されている機械に順序が変わらないように並べなければならぬからです。当然、お客様の大切な財産を輸送している訳です。傷を付けたら汚したりできず、とても気を使う輸送をしております。

私たちの生活の中で自動車のない生活は考えられないところまできております。自動車はもちろん燃料で動く物ですが、日本ケミカル工業様の取り扱い製品は自動車には無くてはならない物を製造しております。それが故に品質管理等には非常に気を使っておられます。ですから1971年不凍液JIS規格認定・1981年LLC認定・2001年ISO14001認証取得・2005年ISO9001認証取得など数々の規格・認証を取得していき信頼・信用を得る企業として成長されております。また、トヨタ自動車株式会社から平成13年から15年・17年・18年品質管理優良賞と平成16年には品質管理優秀賞を受賞しました。

人事消息



■日本ケミカル工業株式会社本社

《入社》

- 今泉 薫 (4月16日付)
ヒダ(株) モバイル通信部
- 酒井 宏徳 (4月21日付)
ヒダ(株) 総務経理部
- 太田 真由美 (5月1日付)
ヒダ(株) 下水道部
- 松永久美子 (5月16日付)
ヒダ(株) モバイル通信部
- 柴田 浩史 (5月22日付)
ヒダ(株) パイル部
- 奥山 英 (5月31日付)
ヒダ(株) パイル部
- 岩井 晃 (3月13日付)
ヒダ物流(株) 静岡支社
- 永野 茂夫 (4月26日付)
ヒダ物流(株) 静岡支社
- 青木 晃博 (5月1日付)
ヒダ物流(株) 静岡支社
- 前川 容彦 (5月14日付)
ヒダ物流(株) 静岡支社

- 佐藤 理恵 (5月1日付)
芙蓉興発(株) 神明町店
- 斉藤 靖 (6月1日付)
芙蓉興発(株) 伊呂波店

《昇格》

- 岩科 充彦 (4月21日付)
ヒダ(株) パイル部次長
- 滝本 貴一 (4月21日付)
ヒダ(株) モバイル通信部次長
- 石川 一輝 (4月21日付)
ヒダ(株) モバイル通信部課長
- 梶間 清彦 (4月21日付)
ヒダ(株) マテリアル部課長
- 海野 真裕 (4月21日付)
ヒダ(株) パイル部課長代理
- 中野 学 (4月21日付)
ヒダ(株) パイル部係長
- 松永 健一 (5月1日付)
芙蓉興発(株) 草薙店 店長
- 山本 慶子 (5月1日付)
芙蓉興発(株) 草薙店 主任

《異動》

- 濱田 正彦 (5月1日付)
前任 芙蓉興発(株) 草薙店 店長
新任 芙蓉興発(株) 丸子店 店長

《退職》

- 安本 枝里子 (5月31日付)
ヒダ(株) モバイル通信部
- 坂本 正彦 (2月15日付)
ヒダ物流(株) 生コン
- 野沢 義彦 (2月28日付)
ヒダ物流(株) 浜松支社
- 和田 倫直 (4月15日付)
ヒダ物流(株) 静岡支社

潮 一巳 (4月15日付)

ヒダ物流(株) 静岡支社

近藤 哲雄 (4月15日付)

ヒダ物流(株) 浜松支社

大橋 昭夫 (5月31日付)

ヒダ物流(株) 生コン

伊藤 彰英 (3月17日付)

芙蓉興発(株) 丸子店

今村 香菜 (4月21日付)

芙蓉興発(株) 丸子店

佐藤 みゆき (5月1日付)

芙蓉興発(株) 神明町店

小川 健司 (6月19日付)

芙蓉興発(株) 丸子店

高木 郁秀 (6月19日付)

芙蓉興発(株) 神明町店

永年勤続者

ヒダ株式会社では、百四十一周年を迎える五月二十三日を記念して、永年勤続表彰が行われました。本年は、四名の方が表彰されましたが、仕事の都合等で出席できなかった方もいましたので今年には表彰後社長を囲んでの記念写真を撮影となりました。よい思い出になるでしょう。これからも体にかけて業務に励んでください。

ヒダ株式会社

25年勤続者

パール部 佐瀬 圭一

20年勤続者

マテリアル部 三枝 勉

15年勤続者

配送 杉山 功

10年勤続者

管理部門 繁田 和典

ヒダ物流株式会社

20年勤続者

静岡支社 白鳥 鋭二



■肥田社長を囲んで

私の家族

ヒダ(株)パール部

海野 真裕

仕事を終え、とても疲れて帰った時、子どもの笑顔や寝顔を見ると疲れが吹き飛ぶ。という感覚に気付いたのは、つい最近。ただ、すぐに眠くなってしまうので、体は疲れているらしいが…(笑)。

私に新しい家族ができたのは、2005年5月5日。そして、家

族が増えたのが2007年4月。

それまでは、皆さんもご存知の通り、大自然いっぱい玉川の実家から車で片道40分をかけて通っていた。結婚する数年前は、自分が一家の主になることなど想像もできなかったが、世帯主の欄に自分の名前を書いた時は、気が引き締まったことを覚えている。結婚して夫婦になるとは、育ってきた環境も違う二人が共に生活をするとということ。意見や行動が合わないことも多い。妻をたくさん泣かせたりもした。私もたくさん我慢もしてきた。でも、それらを乗り越えることによってまた素敵な家族ができてきている。

そして、平成19年4月7日生の息子の名前は「颯人(はやくと)」。さわやかなイメージとは裏腹に、汗かきっ子のいたずら息子です。シャベルを片手に満面の笑みで出迎えてくれる。そして、笑う。時には、ママよりパパが好きなのは？と思うくらい笑う。最近のブームは、クルクル回ること。『好き』は、ピタゴラスイッチの「ぼてじん」と「アルゴリズム行進」。『嫌い』は、おもちゃのトンネルくぐり。

子どもの成長には本当に驚かされる。だから、この1年2ヶ月はあつという間に過ぎた気がする。本当に子どもは、宝。もちろん、妻も宝。そんな私の家族のために、今日も私は働きます。

頑張つて息子を産んでくれた妻に感謝。海野パパとママを選んで産まれてきてくれた息子に感謝。また、私を産んで育ててくれた父と母にも感謝。そして、今また『家族』について考える機会を与えていただけたことに感謝。

最後まで読んでいただき、ありがとうございました。ありがとうございます。



■県立美術館の公園にて

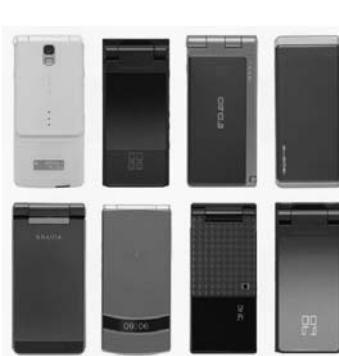
モバイル通信情報

①新商品(906iシリーズ)の紹介

モバイル通信部からドコモ新商品906iシリーズのご案内です。

6月上旬から好評発売中の906iシリーズ。商品コンセプトは「オールラウンド動画ケータイ」。全機種でフルワイドVGAを採用、155の国や地域で使えるWORLD WING(3G+GSM)に対応しています。また、ワンセグと

GPSについてもほぼ全機種で搭載されています。ユーザーの欲しいものが1台に全て詰まった高性能端末です。ドコモショップ、モバイルプラザ各店にご来店いただければお客様のニーズに合った端末をご案内させていただきます。お気軽にご来店ください。



②新任店長紹介



ドコモショップ 静岡安東店 津田 佳久

○抱負と店舗運営方針

5月より、「ソフトバンク富士今泉」より「ドコモショップ静岡安東店」へ着任いたしました。

店長として2店舗目、キャリアアシヨップとして3店舗目となります。恐らく全国を探しても数少ない3キャリア制覇の快挙?を約1年半で達成しました。ソフトバンク店長当時は、店長と

しての基礎(人材面、金銭面、商談など)を学ばせていただきました。

今回モバイルの中の稼ぎ頭である「ドコモショップ静岡安東店」へ転属となり、与えられた任務の重大さを感じております。今までの経験を更に向いさせ、安東店を盛り上げて行きたいと考えております。

静岡市内における安東店の構成比は、現在10%弱となります。新規店舗においては健闘していると考えられますが、まだまだ満足する数字ではありません。お客様を第一に考える店舗運営を行い、現在の構成比を1%でも上げるよう店舗運営を行なっております。



ソフトバンクショップ
富士今泉
阿部 直樹

○抱負と店舗運営方針

ソフトバンクショップ富士今泉店長の阿部です。

6月末で、オープン一年を迎えます。多くの経験を積み、スタッフももしっかりと成長出来ました。

ソフトバンクは2007年度純増率NO1を獲得しました。その流れは当店にも反映し、多くのお客様にご来店頂けました。

スタッフ各々の更なるレベルアップを図り、利益貢献に努め、富士地区NO1のショップにしていきたいです。

芙蓉興発だより

①神明ボウルの販促品として森彩奈江デザインTシャツ、タオルをつくりました。

この度神明ボウル所属森彩奈江プロのオリジナルグッズを製作し販売することになりました。製作したのはTシャツとスポーツタオルになります。森プロの活躍は皆様方には社内報等を通じてご紹介をさせて頂いてきましたが、さらなるアピールが必要だと考え、ヒダグループやボウリングファン全体にとどまらず一般の方にも存在を広く認識してほしいと考え森プロを全面的にアピールしたグッズを作成しました。ヒダグループの皆様には社員価格があり割引で購入が出来ますのでこの機会に是非ご購入頂けたらと思います。価格はTシャツ定価¥3,000↓社員価格¥2,500、タオルが定価¥1,500↓社員価格¥1,200になります。



②新店長紹介



店長 藤田 正彦
子店 濱田 丸

平成20年5月1日より丸子店店長に就任しました濱田正彦です。田舎は青森です。静岡に来た理由は、食べ物がおいしい事、暮らしやすい環境だったからです。最初の店はコンロードでした。その後、入社を繰り返すこと5店舗目で今の芙蓉興発(株)に入社する事になりました。早いもので芙蓉に入社してから10年経とうとしています。丸子店から始まり、吉田店、神明町店、草薨店、伊呂波町店、草薨店、と移転しそして今また出発店の丸子で頑張っております。これからも、各店長様のご指導頂きながら丸子店に全力投球致します。



店長 草薨 健一
子店 松永 草

○趣味・特技

僕の趣味は「魚釣り・麻雀・パチンコ」です。これだけ揃うと「ギャンブル好き？」な男ですが本当に面白い遊びだと思えます。

『パチンコ』機械』『麻雀』人間』

『魚釣り』動物?』と、大きく分けるとこうなりますが、特に麻雀などは同じ人間同士のかけ引きなので非常に面白く大好きです。

○抱負・取組方針

平成20年5月1日より「草薨店店長」と言う大役を任せられました。

抱負としては『お客様に楽しんで頂き、明るい店内作り。』を目指す事が僕の抱負です。FUYOグループに入社し、社員期間4年2ヶ月と短めですが、任命された以上は今まで以上に社員&アルバイトと共に接客態度やお客様が何を求めているか?を常に考え日々精進し営業をしたいです。

③森彩奈江プロ入り1周年記念ボウリング大会の模様

5月9日、森彩奈江プロ1周年記念大会が行われました。森プロの師匠でもある藤村重定プロをゲストに迎え、また森プロデザインのオリジナルグッズ、さなえちゃんTシャツ&タオルの即売会も併せて行われました。

森プロは現在、BS日テレ系『P★リーグ』に出演しており、ボウリング界の次世代スターとして各界から注目を浴びています。彼女の魅力の一つは、キュートなルックスです。しかしそれに負けず劣らず、その技術や精神力の強さにファンは魅了されています。

そんな森プロの一周年記念大会!盛り上がりがないはずがありま

せん。県外からお越しのお客様や、Tシャツ、タオルをまとめ買いして下さる方、購入したTシャツをさつそく着て打球して下さる方など、熱烈的なファンが大勢集まりました。約60名が参加し4Gの総合得点で競い合い、試合は大接戦となりました。

森プロはファン一人ひとりに丁寧にアドバイスしており、森プロが支持される一番の理由はここにあると感じました。

大会終了後は優勝者と森プロ・藤村プロによるエキシビジョンや森プロとの記念撮影などを行い参加者は終始笑顔で、大成功に終わりました。

今後も様々なイベントを企画し、森プロと共に神明ボウルをますます盛り上げていきますので、皆さんもぜひLet's enjoy bowling!!



■森プロを囲んで

精緻な木製帆船の紹介

ヒダ物流(株) 佐津川 英世

ヒダ物流(株)の柴田専務が長年にわたり帆船模型の制作を手がけています。その一部をお借りして紹介させていただきます。

ご覧になった方もいるかと思いますが、社長室に飾られているのも柴田専務の作品のひとつです。

WASA(ワサ)

17世紀のスウェーデンの軍艦。処女航海に出帆した直後に突風を受け沈没したが、沈没した場所の水深が、35メートル程度の比較的浅い海域であったことから、1961年に引き上げられ、船体がほぼ完全な姿を保った状態で、ストックホルム海事博物館に展示されています。



EVDEAVOR(エンデバー)

18世紀のイギリスの貨物船。もともとは石炭の運搬船だったが、改造してキャップテンクック(ジエ

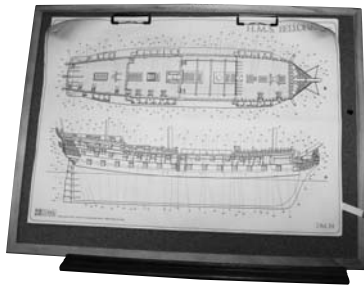
ームス・クック)が南太平洋の探検航海と科学的調査に使った船



BELLONA(ベローナ)

18世紀のイギリスの軍艦。大小74門の大砲を搭載した当時のものとも有名な戦艦です。

これが現在手がけているものです。詳細な設計図と作成中のものを見てわかりますが、根気のいる緻密な作業です。



ヒダグループのホームページが新しくなります

ヒダ(株)営業本部 北川 淳

このたびヒダグループのHPを刷新することとなりました。今回はヒダ(株)サイトのみを刷新を予定して

おり、現在鋭意製作中です。ご存知の通り現在のHPは殆ど更新されず、掲載内容は立ち上げ当初のまま、情報量も少ないと感じられていた方も多いのではないのでしょうか。目標はゼネコンさんや設計会社さんが頻繁に訪問するサイト・営業活動に補助ツールとして役立つサイトを目指し試行錯誤しています。最も苦勞したのが、トップページの顔とも言える画像です。我々が考えた会社のイメージテーマは「伝統・信頼・情熱」です。我が社が創業140年を超える伝統とお客様から信頼されてきた企業であること、そしてお客様の問題に情熱をもって取り組んでいく企業姿勢を表現すべく、今回2枚の写真を組み合わせることにしました。伝統を表現する為に保存されている大福帳や株券を、また問題解決に取り組む情熱を、こちらで数部署にアンケートさせていただいた結果多かった構成やアングルを撮影すべく、社員の方々にモデルとなつていただきました。撮影会を敢行しました。イメージした角度になるべく近づけるよう一回撮影してはチェックの連続。ライトの熱もあつて汗をかきながらの撮影でした。

写真以外の部分は今回ご用意できませんでしたが、イメージだけお伝えするとページ左上にはお馴染み「HIDA」のマーク、その下に1867年を入れ140年以上の歴史ある企業をアピールします。同じ段の右側には社章と社名です。その下に上述させていただいた画像、更にその下にメニューアイコンを並べクリックすると詳細な営業品目のページ等へと進めます。また最新情報をニュースリリースとして掲載、注目情報はトピックスとして画像付で目立たせる予定です。会社のイメージカラーである青を濃い青にして全体的に落ち着いた見やすいページです。拙い文章でイメージできましたでしょうか?アップする期日が正式に決定しましたらお知らせいたします。それまでどうぞご期待下さい。また今回のリニューアルに際して貴重なご意見、アドバイス、撮影会に参加していただいた方々、HP製作会社のアドテクニカさん、ローマ写真スタジオさん他ご協力いただいた方々へこの場をお借りしてお礼申し上げます。ありがとうございます。何かご意見等ございましたら、営業本部までご一報願います。今後のサイト運営の参考、アイデアにさせていただきます。是非とも宜しくお願いたします。



マッチ棒クイズ

編集委員 佐津川 英世

例題

左のように、マッチ棒十二本で正方形を四つ作ったものがあります。このうち三本だけ動かして正方形を三つにしてください。

図1

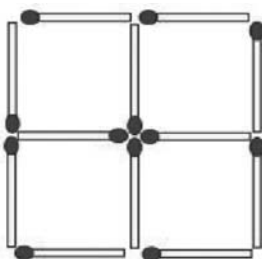
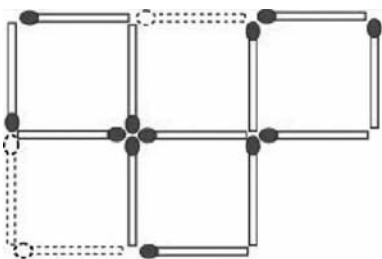


図2 (解答)



問題

図1から、今度は四本を動かして、正方形を三つ作ってください。今回もみなさんから解答を募集します。

正解者には、ビール券を差し上げますので、7月31日までにヒダ(株)総務部まで申し出てください。正解者多数の場合は、抽選となります。

皆さんの解答をお待ちしています。

入社感想



ヒダ(株) モバイル通信部 森脇 公美

私が入社して1年が経ちました。1年前、携帯販売のことは何もわからなく、1から機種のことや販売方法を覚えることは、頭を使うことが苦手な私にはとても難しいことでした。

半年の間、販売や接客といろいろなことを学び、今年の1月にはありがたいことに、正社員になることとなりました。

ちょうどこのころよりドコモが割賦販売に変更になりました。6月にはAUも割賦販売に変わると聞いています。お客様の中には割賦販売はわかりにくく携帯代金も

上がったので反感をもたれることもありますが、なるべくお客様が納得できるように接客と商品を提供していきたいなと思います。

正社員になると今までは違い毎日ダラ〜と過ごすわけにはいきません！お店の中を見渡して細かいところまで気を配り、「いいお店」と皆さんに思っていただけのように努力していきたいと思っています。

今年の春は人数も少なく大変な日々を送ってきましたが駅前店やASTY店の皆はとても仲がよく、そして本当にいい人達で、そんな仲間と協力して乗り越えていければと思います。まだまだ未熟な私ですので、迷惑をかけることもあるかと思いますが、このまま仲良く働いていけたら光栄です。

トピックス
道路交通法の改正

編集委員 立田 晶紀

平成20年6月1日より道路交通法が一部改正されました。主な内容は以下の通りです。

一、後部座席のシートベルト着用が義務化

自動車の運転者は、助手席以外についても、シートベルトを装着しない者を乗車させて自動車を運転してはいけません。

※どうしてもシートベルトを着用できない妊娠中の方やけがをしている方は免除できます。

※現在運転席、助手席のシートベルトの義務化が広く世間に浸透してきました。高速道路におけるシートベルトの着用率は、運転席98.2%、助手席93.0%の高い数字になっています。しかし、後部座席のシートベルトの着用率は、12.7%という低い数字に低迷しています。そこで、後部座席のシートベルトの非着用で罰則が適用されるようになります。

二、自転車の通行ルールが一部変更
○普通自転車の歩道通行可能要件の明確化

普通自転車は、「道路標識等で指定された場合」、「運転者が児童・幼児の場合」、「車道又は交通の状況からみてやむを得ない場合」には、歩道通行が可能となります。

○乗車用ヘルメット着用努力義務の導入
児童・幼児(13歳未満の者)を保護する責任のある者は、乗車用ヘルメットをかぶらせるように努めなければなりません。

三、七十五歳以上の者及び聴覚障害者の保護

七十五歳以上の者及び聴覚障害者は普通自動車を運転する場合、それぞれ内閣府令で定める「高齢運転者標識」、「聴覚障害者標識」を表示しなければなりません。

☆罰則 2万円以下の罰金又は料料
また、これらの標識を表示した普通自動車に対する幅寄せ等が禁止されます。

☆罰則 5万円以下の罰金

※高齢者マークをつけている高齢運転者を保護し、交通事故を減らすのが目的です。危険を避けるため止むを得ない場合のほかは、幅寄せをせずに、前方に無理に割り込まないようにしましょう。

四、聴覚障害者のドライバーに聴覚障害者標識の表示が義務化

ワイドミラーの装着を条件として免許を取得した聴覚障害者が、普通自動車を運転する場合には、聴覚障害者標識の表示が義務づけられました。

以上が改正点になります。改正する目的は、いかに交通事故を減らし死者や怪我人を出さないことです。事故が起きてからでは手遅れです、起きない様注意喚起して下さい。

前回クイズの解答
及び正解者の発表

編集委員 佐津川 英世

問題Iの解答
まず、袋に1番から10番まで番号をつけます。

次に各袋から番号と同じ枚数だけの金貨を取り出して重さを量ります。量った金貨の枚数は、1+2+3+...+10=55で1枚当たり10グラムですのですべてが本物ならば、550グラムになります。

偽金貨は1グラム軽いので、全重量から何グラム軽いかどの袋かわかります。例えば、5グラム軽ければ、5枚

抜き取った、5番の袋が偽物ということになります。

問題IIの解答

キツネは嘘つきです。キツネが正直な動物であるとして、すると、キツネの答えたことは正しいわけですから、タヌキも正直な動物です。

タヌキは「ムジナは嘘つきです」と答えていますから、ムジナが嘘つきになります。

いつでも嘘をつくムジナは、「キツネは嘘つきです」と嘘をつくはずですが、反対に、キツネが嘘つきだったとしましょう。

すると、キツネのいったことは嘘ですから、タヌキも嘘つきです。タヌキは「ムジナは嘘つきです」と答えていますから、ムジナは正直な動物ということになります。

正直なムジナは「キツネは嘘つきです」と正直に答えるはずですが、

前回正解者の発表

- 神明ボウル 小村 大祐
- 神明ボウル 武田 久美

